

## Kapow が実現する マッシュアップ技術

Fred Macaraeg General Manager, Japan & Asia Kapow Technologies, Inc November 2007

## Kapow Technologies - 会社概要

- Kapow Technologiesの製品は、ウェブコンテンツを短期間でポータルに融合でき 高度なウェブアブリケーションの統合とウェブデータの収集を短期間で実現します。
- 米国、ヨーロッパ、日本において250社を超える実績

AT&T, Bank of America, Wells Fargo, CSFB, Intel, Vodafone, U.S. Army, Audi, Novartis, Deutsche Post, KDDI, みずほ証券

Webインターフェイスに多大な影響を及ぼす。

Kapow 6.2 mature, proven, enterprise-ready platform

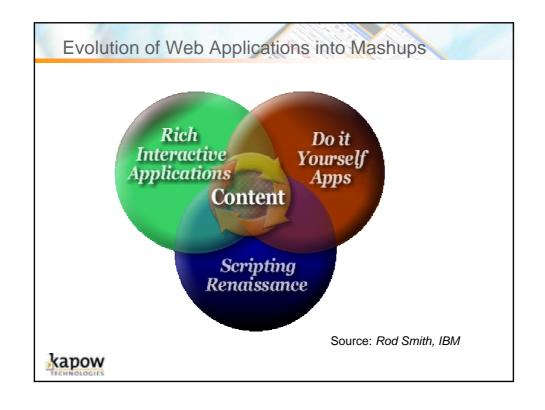
・パートナー

BEA, AttachmateWRQ, Oracle, IBM, Documentum, Fast Search,

- 会社の経緯
  - ヨーロッパ最大の不動産市場情報サイトを構築し運用した (1998-2002)
  - ソフトウェアをパッケージ化して販売開始(2002-)
  - 8年以上の経験によりWebアプリケーションに多大な費用対効果をもたらした。

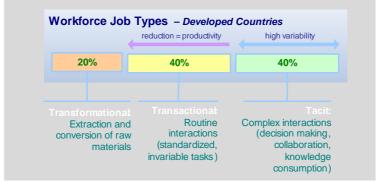






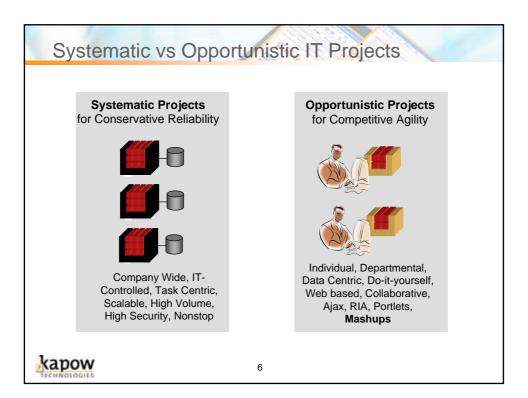
# Data - The Emerging Productivity Driver

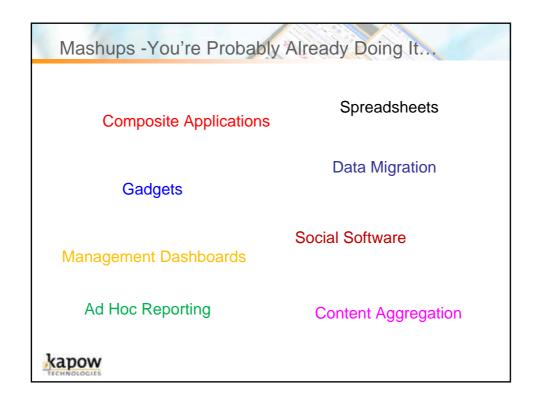
- Productivity gains through task automation has peaked
- Next productivity wave will be data-oriented, not task-oriented
- Web 2.0 Technologies key to unlocking productibity

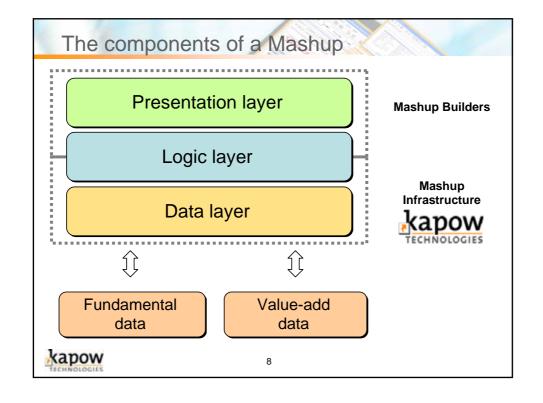


Source: McKINSEY & COMPANY

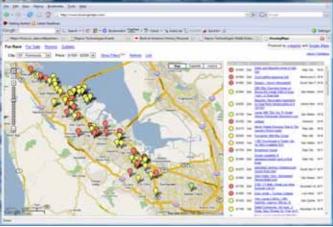












Based on everyones data

kapow

# Individualized data increase value



- o School district ratings
- o Fault lines
- o Places of worship, LinkedIn/MySpace network, etc

kapow

## Classes of Mashup Data Sources

Fundamental data

- Structured data
- Standard feeds
- Subscribed data
- Open to everyone

Value-add data

- Unstructured data
- Individualized data
- Vertical data
- Difficult to get-to data
- Differentiating data



11

# Appetite for data collection is growing

- Most of the data organizations need to collect is presented in a browser – internet and intranet.
- Organizations use teams of people to collect and manually enter data into spreadsheets and databases.
- This process is very time consuming and prone to errors
- The demands of the business are outpacing people's ability to scale properly with regard to manually collecting data.
- There is a growing trend around automation tools to help organizations with this issue.



#### It's all in the browser

- There is a goldmine of information on the web:
  - Worldwide interest rate data
  - Energy Markets
  - Real-estate listings
  - Compliance announcements
  - SEC filings
  - Edgars information
  - Corporate Actions
  - Blogs, social media, communities matter on the web now
- Some companies are looking to create more meaningful time series from the web that can be "mashed up" quickly into applications (true R.A.D.)
- Others are looking to triangulate information for compliance reasons
- The Companies that can figure out how to mash up information most effectively will be the big winners in the next few years

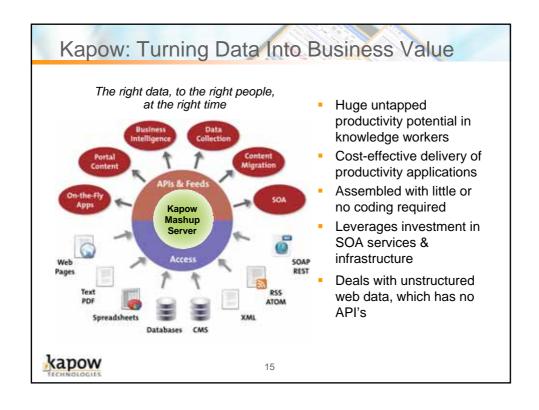


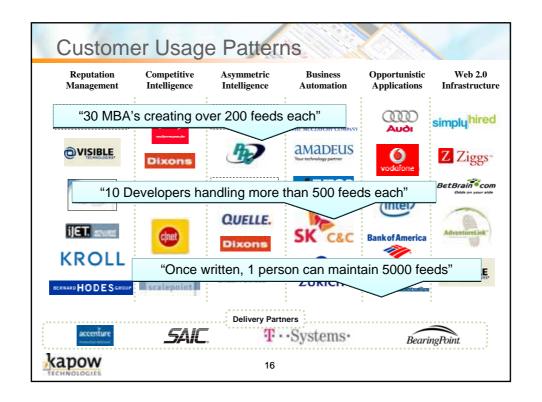
## The data challenges for Mashups Today

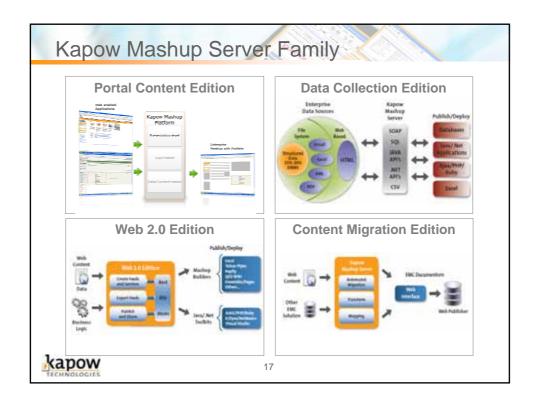
- Too few APIs and feeds exist to data
- APIs and data feeds difficult to create
- Existing data collection tools optimized for structured enterprise data sources
- Exponential growth of web data has created a huge source of valuable data
- Web 2.0 technologies further drives data generation

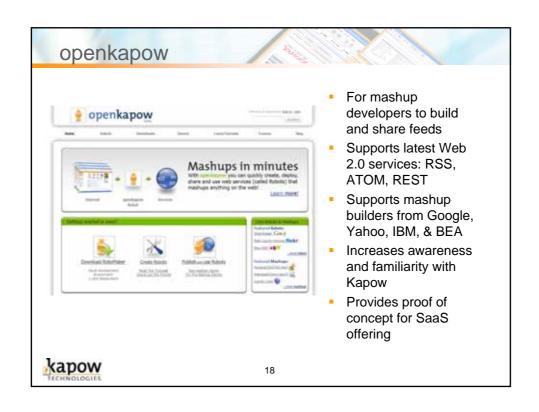
The #1 obstacle to the benefit of value-add data is the lack of standard feeds or API's

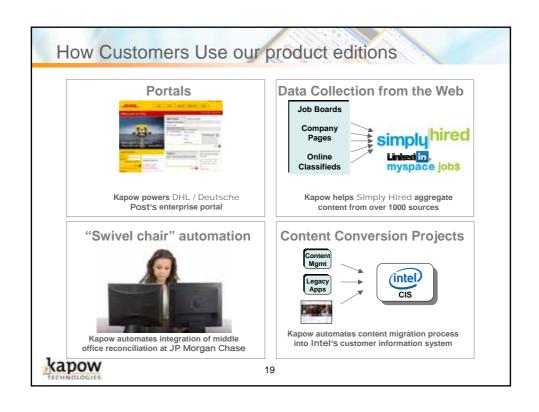










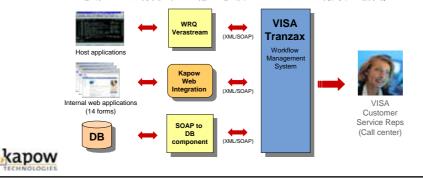


# 事例紹介

#### 事例: VISA (ワークフローマネージメントシステムを統合)

#### VISAのワークフロー マネージメント システムは、ホストコンピュータ上で稼働する アプリケーションとWebアプリケーションを統合して利用されています。

- 異なるシステムを統合し、クレジットカードに関する顧客対応のシステムを自動化する必要があった。
- 開発期間は4ケ月 (従来の開発方法だと2~3年必要)
- Web インテグレーションに割いた工数: 1人月 (18 Robot)
- ログインのハンドリングや双方向での統合など(約500フィールド)
- 手動で行っていた入力作業の自動化 (この作業を省くことは、担当者にとってすごく重要)
- CEEMEA地域ではフル稼働し、その他の地域やプロジェクトでも利用する計画。



## 事例: ボーダフォン (ポータルの構築)

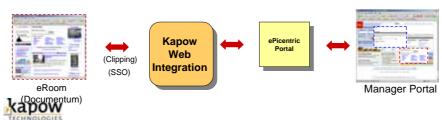


#### ポータルインテグレーション、ポータル配置を可能にするプラットフォーム

- マネージャーが利用しているポータルフレームワーク 'ePicentric now vignette」に 'eRoom」で利用している機能を取り込む必要があった。
  - シングルサインオン
  - クリッピング
  - レポート生成とフォーマット
- Kapowを使った開発は4週間 –プロジェクト全体では3ヶ月で完了した
- 2005年11月に全面稼働
- 結果:新しく買収した会社のマネージャーたちもすぐに同じレポートを使うことができた。

#### ボーダフォンでは、他システムでも利用するようになった

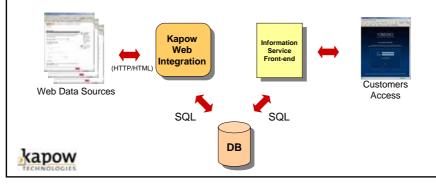
- モバイル ポータル
- コールセンターインテグレーション



## 事例: ワールド チェック社 (データ収集)

#### リスク評価のため、膨大な財務データを収集

- 1800以上のデータソース(ブラックリスト)から財務情報を収集する必要があった。
- 1500社以上の主要な金融機関に対し情報提供を行う。
- 2004年9月に500を超えるロボットを作成し、24時間365日稼働させている。
- 検索エンジンを使っての開発(15万ユーロを使って)に3回失敗した後、Kapowを 導入し、6週間で完成した。
- サポートや追加のサービスはほとんど必要がない。

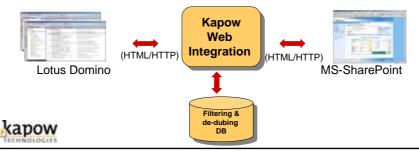


## 事例: バークレイズ (コンテンツマイグレーション)

#### レガシーシステムのコンテンツを移行するためのプラットフォーム

BARCLAYSはできるだけ早くドミノのシステムを撤廃し、同時に次期のコンパージョンに備える必要があった。

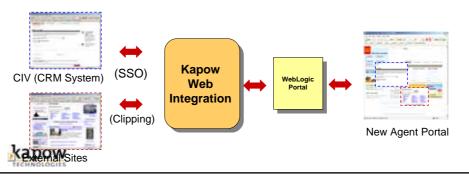
- まず最初にドミノからMS-SharePointへ5000のドキュメントを移行した。
- 20~30のダイナミックなレイアウトの変更を行った。
- 開発期間の短縮は非常に重要であった。
- 週4人~8人の開発作業で完成した。(当初は手作業で週20人を予定していた。)
- 当初、週20人での開発作業を予定していたので、工数及びコストの大きな削減につながった。
- データの品質は改善された。
- 次期コンバージョン作業の準備ができた。



## 事例: ウェルスファーゴ社 (ポータルの構築)

#### ポータルインテグレーション、ポータル配置を可能にするプラットフォーム

- コールセンターの担当者が利用する顧客情報を提供するための新しいポータルフレームワークに既存システムの機能を取り込む必要があった。
- 自社のCRMシステムと外部にあるWebシステムの一部(ポートレット)を統合しシング ルサインオンで使用できるポータルを作った。
- 2005年2月に25人のエージェントがテスト使用を始めた。
- 2005年8月にフル稼働した。
- 結果:銀行員たちは、情報を入手するため各種のアプリケーションに何度もログインしていた時間が削減できるようになり、より多くの時間を顧客対応にさけるようになった。



## 事例: ドイツポスト (ポータルの構築)

#### - 会社概要

■ 世界最大の物流会社(従業員数 約383.000人)

#### 課題

- グループ内で顧客情報を共有するシステムがない。(DHL, ポストバンク、その他)
- セルフサービスの機能がほとんどない。
- インターネットベースのアプリケーションがグループ内で統合されていない。

#### 解決策

- いくつかのバックエンドにあったWebアプリケーションを統合しポータル (<a href="https://www.mydeutschepost.de">https://www.mydeutschepost.de</a>)を構築した。
- APIやWebサービスがないアプリケーションは、APIや Kapowを使って統合した。
- シングルサインオン機能はKapowのものを使った。

#### - 結果

- 劇的な開発期間の削減。
- A P!作成の必要性を無くし、社内での政治的ハードル(例えば、データ共有の合意)を避けることができた。







# 事例: クレディスイス ファーストボストン (インテグレーション)

#### 会社プロフィール

クレディスイス ファーストボストン(CSFB)は、グローバルに展開する投資銀行です。

# CREDIT FIRST BOSTON

#### 課題

- 投資管理事業の競争が激化する中、CSFBの顧客に対してWebセルフサービスを充実させる必要があった。
- 登録する新規顧客を制限しても、既存のアプリケーションを再構築するのに2 ~3年必要であった。

#### - 解決策

- 顧客のニーズに対応するためCSFBは、すでに存在していた社内の財務システムを利用して、顧客がアクセスし使用できるボータルを提供できた。
- 既存のHTMLユーザインターフェイスを再利用してボータルに表すことができた。
- 各ユーザーは各自のプロフィール合った画面を作成し見ることができます。

#### 結果

- たった4ヶ月で完成した。
- 自社開発した場合の工数を比較すると90%の開発期間削減となった。

**kapow**合社が提供している機能よりも優れたものができた。



# Kapow Technologies お問い合わせ先

カパオテクノロジーズ 〒150-8512 東京都渋谷区桜丘町26-1 セルリアンタワー15階 Tel: (03) 5456-5179 fm@kapowtech.com

